

## Sales Manager B2B (m/w)

Wir sind ein aufstrebendes Start-Up im Bereich Augmented und Virtual Reality, mit Sitz in Magdeburg. 2014 mit einer neu entwickelten Technologie gestartet, arbeiten wir aktuell mit 10 Mitarbeitern an vielen spannenden Projekten, mit national und international bekannten Kunden und Partnern.

Zur Verstärkung unseres Sales-Teams suchen wir aktuell einen engagierten und charismatischen Vertriebsmitarbeiter.

### Deine Aufgaben:

- Als Sales Manager im B2B-Bereich bist du für die Akquise von Neukunden und die Betreuung von Bestandskunden zuständig
- Du vertreibst unsere Produkte und Lösungen in verschiedenen Anwendungsfeldern
- Du repräsentierst unser Unternehmen und unsere Produkte auf Messen, online, am Telefon und natürlich persönlich
- Des Weiteren bist du verantwortlich für die Kalkulation und Ausarbeitung von Angeboten

### Deine Qualifikationen:

- Du hast bereits Erfahrungen im Vertrieb B2B, idealerweise im Bereich IT/Software
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Durchsetzungsstärke sowie Erfolgswille
- Technologieaffinität und eine schnelle Auffassungsgabe für technische Themen
- Regelmäßige Reisetätigkeiten (hauptsächlich innerhalb Deutschlands) sind für dich selbstverständlich
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und gute Englischkenntnisse

### Deine Perspektiven bei uns:

- Werde Teil eines kreativen und motivierten Teams
- Weitreichende Gestaltungsmöglichkeiten und selbstständiges Arbeiten
- gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem innovativen Arbeitsumfeld
- aktive Mitarbeit und ideale Zukunftsperspektiven beim Aufbau eines schnell wachsenden Teams
- Wettbewerbsfähiges Gehalt und Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten

Interesse? Wir freuen uns auf deine Bewerbung per Mail an [jobs@3dqr.de](mailto:jobs@3dqr.de).

3DQR GmbH  
Hasselbachplatz 2  
39104 Magdeburg  
Germany

Sarah Engel  
Executive Assistant  
T: 0391 / 556 848 80  
E: [info@3dqr.de](mailto:info@3dqr.de)

<http://www.3dqr.de>

