

Sales Manager (m/w)

3DQR ist ein aufstrebendes StartUp mit Sitz in **Magdeburg** und Vorreiter im Bereich **Augmented Reality**. 2014 mit einer neu entwickelten Technologie gestartet, arbeiten wir derzeit mit 13 Mitarbeitern an vielen spannenden Projekten, mit national und international bekannten Kunden und Partnern. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen engagierten Vertriebsmitarbeiter **in Vollzeit**.

Deine Aufgaben:

- Als Sales Manager im B2B-Bereich bist du für die **Akquise von Neukunden und die Entwicklung von Bestandskunden zuständig**
- Du vertreibst unsere AR-Produkte und Plattform-Lösungen in interessanten Anwendungsfeldern und zahlreichen Branchen
- **Du repräsentierst unser Unternehmen** und unserer Produkte auf Messen, Online, am Telefon und natürlich persönlich bei Kundengesprächen und Veranstaltungen
- Des Weiteren bist du nach einer intensiven Einarbeitungsphase eigenverantwortlich für die **Ausarbeitung von Angeboten und den Abschluss von Verträgen**

Deine Qualifikationen:

- Erfahrung im **Vertrieb B2B**, idealerweise im Bereich erklärungsbedürftiger Produkte
- Hohes Maß an **Eigeninitiative, Durchsetzungsstärke sowie Erfolgswille**
- Technologieaffinität und eine schnelle Auffassungsgabe für technische Themen
- **Überzeugungskraft** und Freude an der Kommunikation mit Menschen
- Regelmäßige Akquisetätigkeit innerhalb Deutschlands
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und gute Englischkenntnisse

Das bieten wir Dir:

- Kleine Teams mit flachen Hierarchien und **StartUp-Spirit**
- **Flexible Arbeitszeiten** und wettbewerbsfähiges Gehalt
- **Ideale Entwicklungschancen** durch eine steile Lernkurve
- **Anerkennung und Unterstützung**
- Vielfalt von Menschen, Meinungen und Erfahrungen
- **Tolle Teamatmosphäre**, Büro in zentraler Lage mit guter Verkehrsanbindung, kostenlos Kaffee und Snacks

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung oder Fragen zur ausgeschriebenen Stelle per Mail an **jobs@3dqr.de**.